

FÜR JEDES SZENARIO GERÜSTET: TABAKPRÄSENTATION MIT ZUKUNFT

Wer über Verkaufsförderung im Tabakregal nachdenkt, muss sich erst einmal mit der Gesetzgebung beschäftigen. Wo, wie und ob darf Tabakware überhaupt sichtbar sein und v. a. bleiben? Jede gesetzliche Einschränkung könnte Änderungen bei der Tabakpräsentation nach sich ziehen.

Wer im Tabakhandel am Ball bleiben will, braucht also eine zukunftsfähige Präsentation, die auch mögliche Gesetzesänderungen im Blick hat. Die Kühnis Solutions stellt Ihnen modulare, nachrüstbare Systeme vor, die Ordnung schaffen und sogar Platz sparen. So bleiben Sie flexibel; was immer kommen mag.

DARK MARKET: WENN TABAKWAREN UNSICHTBAR WERDEN MÜSSEN

Die Verdeckung von Tabakprodukten ist in manchen Ländern bereits Realität. Zum Glück gibt es durchdachte Schubladen-

systeme mit integrierten Pushern. Diese halten Zigaretten und NGPs ordentlich sortiert. Das Personal findet jede Sorte sofort. Kunden sehen die Produkte erst nach der Alterskontrolle.

PLAIN PACKAGING: WENN MARKENDESIGNS VERSCHWINDEN

Einheitliche Verpackungen ohne Markenlogos oder -namen stellen den Handel vor Herausforderungen. Hier kann ein Sichtschutz zum Aufstecken zum Einsatz kommen. Der Vorteil: Das System ist so vorausschauend konstruiert, dass dieser nachrüstbar ist.



Jahrelang nutzbar: dank langlebigen Materialien und variablen Systemen.

Schubladensysteme mit Pushern organisieren und verdecken die Markennamen.



PRODUKTVIELFALT:

WENN DER PLATZ KNAPP WIRD

NGPs, Snus und klassische Zigaretten konkurrieren um begrenzten Regalplatz. Mit dem Duplex-System von POS Tuning verdoppeln Sie die Kapazität auf gleicher Fläche. Schnelldreher stehen vorne, Langsamdreher liegen platzsparend dahinter. Und Wabenkanäle für Snus-Dosen nutzen jeden Zentimeter effizient.

GESETZESÄNDERUNGEN: WENN FLEXIBILITÄT ENTSCHEIDET

Kantonale Unterschiede und häufige Anpassungen prägen die Tabakgesetzgebung. Hier braucht es Systeme, die modular aufgebaut und leicht umrüstbar sind. Was heute als offene Präsentation dient, lässt sich morgen zum Dark-Market-System umfunktionieren. Nur so bleibt die Investition geschützt.

JUGENDSCHUTZ: WENN ZUGRIFFSBESCHRÄNKUNG ZÄHLT

Der Verkauf an Minderjährige muss zuverlässig verhindert werden. Einseitige Zugriffssysteme erlauben nur dem Personal die Entnahme. Die Kundschaft hingegen kann die Produkte zwar sehen, aber nicht selbst entnehmen. Die Alterskontrolle bleibt gewährleistet.

DIGITALISIERUNG: WENN TECHNIK DIE PRÄSENTATION UNTERSTÜTZT

Tabakware hinter einer Glaswand ist nur dann sinnvoll, wenn sie vom Personal oder einer berechtigten Person komfortabel ausgewählt werden kann. Bei dem neuesten Tabakschrank von POS Tuning kann die gewünschte Sorte an der Touch-



screen-Glasscheibe gewählt und so auch ausgeworfen werden. Die transparente Glasscheibe kann bei Bedarf zur Milchglasscheibe wechseln und die Tabakware im Regal «verschwinden lassen».

NACHHALTIGKEIT: WENN UMWELTBEWUSSTSEIN ZÄHLT

Langlebige Materialien und anpassungsfähige Konstruktionen. So lassen sich die Systeme jahrelang nutzen. Bei Sortimentsänderungen müssen nicht komplett Regale ersetzt werden. Einzelne Module genügen.



ÜBER KÜHNIS SOLUTIONS

Das Schweizer Unternehmen unterstützt Händler und Markenhersteller dabei, Tabakartikel und -marken ansprechend und gesetzeskonform im Regal zu präsentieren. Hier kommen modulare, adaptierbare Lösungen zum Einsatz, die sowohl heute als auch morgen noch bestens passen. Ein Fokus liegt auf platzsparenden Systemen, die es erlauben, die Tabakvielfalt trotz enger Platzverhältnisse unterzubringen.

<https://kuehnis-solutions.ch/de/tabak-praesentation>

